

NMTC

New Market Tax Credit Transacción BGCPR | Estudio de Caso



Resumen ejecutivo

Oportunidad (por qué estamos aquí)

• Transacción: \$8.0M de créditos NMTC para capital de operaciones / No de bienes raíces

Objetivo (meta y beneficios)

• Conseguir una transacción de créditos NMTC de beneficio neto al BGCPR de \$1.4M de capital de trabajo para apoyar los programas de la organización y las operaciones administrativas a fin de mantener los servicios a la comunidad y su impacto en las personas de bajos ingresos

Plan de trabajo (cómo alcanzar la meta)

- Entender los requisitos de la solicitud
- Preparar los datos e información del proyecto
- Evaluar la viabilidad de que BGCPR use los créditos NMTC para financiar un proyecto que no es de bienes raíces
- Analizar qué tipos de usos se considerarían elegibles
 Hoja de términos / Fase de suscripción / Fase de cierre

Consideraciones

- Posición financiera y de liquidez de la organización
 Disponibilidad y respuesta rápida del equipo interno de apoyo
- Sistemas de contabilidad



Trabajo previo	Trabajo previo	Transacción					
abril a noviembre	diciembre	enero febrero a mayo		junio			
Comienzo: 18 de abril de 2018				Fecha de cierre de la transacción: 19 de junio de 2019			
Esfuerzo							
Poco-Mediano	Mediano	Mediano	Mediano-Alto	Muy Alto			

Equipos de Trabajo y Apoyo

:	BGCPR BPPR	BGCPR BPPR Consultor NMTC Firma de CPA NMTC	•	BGCPR BPPR Consultor NMTC Firma de CPA NMTC Asesor Legal NMTC	 BGCPR BPPR Consultor NMTC Firma de CPA NMTC Asesor Legal NMTC Firma de CPA local Firma legal local Consultores locales de sistemas	 BGCPR BPPR Consultor NMTC Firma de CPA NMTC Asesor Legal NMTC Firma de CPA local Bufete local Consultores locales de sistemas



Trabajo previo	Trabajo previo		Transacción			
abril a noviembre	diciembre	enero febrero a may		junio		
Comienzo: 18 de abril de 2018 - reunión inicial entidad BPPR CDE - evaluación interna de requisitos y necesidades de las transacciones NMTC - solicitud NMTC - recogido de información y datos - información financiera - impacto de la organización en la comunidad - revisión de la lista de posibles consultores NMTC - discusión y revisión de la estructura potencial - compromiso y	- carta de reservación BPPR - selección de consultor de transacción NMTC - contratación de firma de contabilidad - firma de CPA realiza debida diligencia para validar la viabilidad del proyecto - preparar plan de trabajo inicial	- firma de la carta de reservación - contratación de firma de CPA para transacción - selección de abogado/asesor legal - banco inversor *Citi *Capital One - Nueva entidad - Divulgación de cargo inicial - validación de gastos cualificados por parte de firma de CPA Financiamient o BGCPR Firma de CPA	- banco inversor - contratación asesoría legal - validación de gastos cualificados por parte de firma de CPA y de BPPR (CDE) - Hoja de términos BPPR CDE - Hoja de términos de inversionista - Estructura financiera de la transacción - Evaluaciones legales de la transacción Aspectos financieros y de cumplimiento - Formación oficial y operación de la nueva	- Llamadas de cierre (final) - cotejo de 138 ítems en lista de cierre - Desembolso de fondos - Firma de documentos Fecha de cierre de la transacción: 19 de		
	Esfuerzo					
Poco-Mediano	Mediano	Mediano	Mediano	Muy Alto		



abril a noviembre

Comienzo: 18 de abril de 2018

- reunión inicia lentidad BPPR CDE
- evaluación interna de requisitos y necesidades de las transacciones NMTC
- solicitud NMTC
- recogido de información y datos
- información financiera
- impacto de la organización en la comunidad
- revisión de la lista de posibles consultores NMTC
- discusión y revisión de la estructura potencial
- compromiso y autorización del proyecto RGCPR ROD

Bajo-Mediano

Paso 1:

- ✓ Identificar y elegir líder interno del proyecto
- √Reunirse con Entidad BPPR CDE. Discutir oportunidades del proyecto
- √Obtener detalles de BPPR CDE sobre solicitudes y requisitos
- ✓Entender los aspectos básicos de las transacciones NMTC
- ✓ Realizar evaluación interna y cumplimiento
- ✓ Someter solicitud y obtener aprobación

Paso 2:

- ✓ Contratar consultor de transacciones NMTC
- ✓ Evaluar beneficios y riesgos del proyecto
 - Capacidad financiera y de apoyo interno
- ✓ Presentar proyecto a BOD y obtener aprobación
- ✓ Elaborar plan de trabajo (interno y externo)

¿Por qué estamos aquí? ¿Preguntas?



PCC ha reservado hasta \$8.0MM de créditos NMTC para capital de trabajo / non-RE para Boys and Girls Club PR

- · ¿Queremos hacer esto? Transacción parcial o total
- ¿Cuáles son los riesgos?
- Cómo invertir el beneficio hacer un impacto (en la comunidad)

<u>Sí</u>

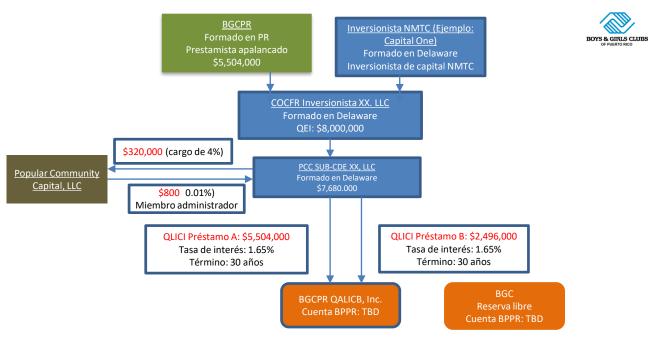
- Consultor NMTC noviembre
- · Invertir un poco de dinero antes de continuar con la transacción oficial (opciones)
- ¿Cuál es el beneficio neto y la estructura del préstamo apalancado (meta entre 10% y 20%)

Transacción (7 años - pagos de interés)

- Si la transacción no tiene éxito, los costos incurridos por servicios legales, de contabilidad y de consultores serán obligación del BGCPR
- Informes y apoyo de la estructura interna: 7 años
- Agilidad y velocidad para reducir costos (proceso)
- Podríamos traer a nuestros propios candidatos a invertir (negociar términos)

PP presentado a la Junta de Directores

Estructura Potencial SOLO PARA PROPÓSITOS DE DISCUSIÓN



PP presentado a la Junta de Directores



diciembre	enero
- carta de reservación BPPR - elección de consultor de transacción NMTC - contratación de firma de contabilidad - firma de CPA realiza debida diligencia para validar la viabilidad del proyecto - crear plan de trabajo inicial	- firma de la carta de reservación - contratación de firma de CPA para transacción NMTC - elección de abogado/asesor legal - banco inversor *Capital One - Nueva entidad - Divulgación de cargo inicial - validación de gastos cualificados por parte de firma de CPA

<u>diciembre</u>

- ✓ Escoger la firma de contabilidad
- √ Hacer análisis de viabilidad para validar el proyecto
- ✓ Obtener detalles de los consultores sobre alcance del trabajo y determinar implicaciones para el equipo interno
- √ Preparar un plan de trabajo basado en las fortalezas y debilidades internas y el apoyo necesario

En adelante

- √Resolver detalles de la carta de Reservación y firmarla
- √Comenzar a trabajar con los consultores y equipos internos en los requisitos de la transacción
- ✓Escoger bufete que ayudará en la transacción

Mediano

Mediano



febrero a mayo	junio
- banco inversor - contratación asesoría legal - validación de gastos cualificados por parte de firma de CPA y de BPPR (CDE) - Hoja de términos BPPR y CDE - Hoja de términos de inversionista - Estructura financiera de la transacción - Evaluaciones legales de la transacción Aspectos financieros y de cumplimiento	Llamadas de cierre (final) Lista de cotejo del cierre, 138 ítemes Desembolso de fondos Firma de documentos Fecha de cierre de la transacción: 19 de junio de 2019
Mediano - Alto	Muy Alto
(mayo)	

febrero a mayo

- ✓ Durante este período lo básico de la transacción lo trabajaron los distintos equipos
- √ Muchos detalles requieren tiempo y atención del líder del proyecto en su organización
- ✓ El alto volumen de trabajo exige equipos de su organización que apoyen el proyecto
- ✓ Mantener una comunicación proactiva sobre el progreso del proyecto con el equipo ejecutivo y la Junta de Directores
- ✓ Importante monitorear y planificar la estrategia de liquidez mensualmente para asegurar los fondos necesarios que tiene que aportar su organización como parte del cierre de la transacción

junio - cierre

- ✓ Llamadas de conferencia diarias
- ✓ Peticiones de último minuto
- ✓ Atención a los detalles. Todavía en esta etapa la transacción puede fracasar por diversas razones



Retos de la transacción BGCPR NMTC

- Entender los aspectos básicos de una transacción NMTC
- · Sistema de contabilidad para proveer la información requerida
- Planificación de la liquidez de la organización para apoyar el cierre
- Conseguir los mejores servicios profesionales (consultores, firmas de CPA, bufetes) para apoyar su proyecto
- Diseñar y construir una estructura interna para manejar la transacción y el proceso:
 - ✓ Presupuesto. Costos corrientes (iniciales)
 - ✓ Nueva entidad
 - ✓ Equipos de apoyo internos
- Velocidad y entregas de los grupos internos de apoyo durante las últimas semanas o días del cierre



Beneficios de la transacción BGCPR NMTC

- El uso de fondos como capital de trabajo para apoyar las operaciones comenzó inmediatamente después del cierre de la transacción (unos días más tarde)
 - ✓ Nuevos proyectos como Vimenti
 - ✓ Clubes y operaciones administrativas
- Nuevas vías y vehículos de recaudación de fondos para apoyar operaciones actuales y futuras
- Las transacciones y trabajo interno requerido para apoyar el proceso y el cierre nos llevó a identificar oportunidades en el sistema de contabilidad
- · Pericia y experiencia en este tipo de transacción

¡GRACIAS!

Eric Torres eric.torres@bgcpr.org





